



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

За участие в процедура за избор на изпълнител чрез “Публична покана” за определяне на изпълнител с предмет: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на 10 броя ДМА, както следва: Автоматичен абкант за огъване на ламарина; Гилотина за рязане на ламарина; Машина за лазерно рязане; Машина за огъване на неръждаем и алуминиев страничен борд на обемни букви; Машина за огъване на алуминиев кант за изработка на обемни букви; Машина за точково заваряване на алуминиев борд и гръб на обемни букви; Автоматична машина за огъване на плексигласови стойки; Полираща машина за плексигласови заготовки; Полираща машина за плексигласови заготовки с наклоняем плот; Система за транспортиране, дозиране и смесване на гранули и мастърбач на "МАУС-ПС" ЕООД, бенефициент по ДБФП № BG16RFOP002-2.001-0457-C01.

С настоящата методика за оценка се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта.

Настоящата методика ще се прилага за **обособени позиции от 5 до 8** по отделно, като ще се спазва следния ред при работата на комисията:

1. Оценка на допустимостта на кандидатите

1.1. Оценката на допустимостта на кандидатите се извършва въз основа на представените в публичната покана документи.

1.2. Извършва се проверка за допустимост на кандидатите за участие в процедурата съгласно критериите за допустимост, определени в Публичната покана.

2. Оценка на предложенията/офертата

2.1. Проверка за съответствие с минималните изисквания в Техническото предложение.

2.1.1. Извършва се проверка на съответствието на офертите с минималните технически и функционални изисквания и с допълнителните изисквания и условия, свързани с изпълнението на предмета на настоящата процедура.

2.1.2. Ако предложението не покрива всички изисквания на “МАУС-ПС” ЕООД, описани в тържната документация, съответният участник се отстранява от по-нататъшно участие в процедурата и неговата оферта не се допуска до следващия етап на оценка.

2.2. Техническа оценка на офертите

2.2.1. Членовете на комисията, назначени със Заповед, правят оценка на всяка една оферта по критериите от настоящата методика.

Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели (в т. IV. 1 от Публичната покана), която включва, следните критерии:

1. Най-ниска цена;

2. Ниво на разходите

3. Оптимално съотношение качество-цена, а именно:



Показатели:	Тежест:
1.Предложена най- ниска цена	60 %
2.Гаранционни условия	40 %

Максимално възможният брой точки за всеки показател е определен еднакъв за всички, а относителните тегла са с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост. Сумарно относителното тегло от всички показатели е 100%. Максималния брой точки, които може да събере един участник за една обособена позиция е 100 точки.

В „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

Таблица 1

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	60 % (0,60)	100	Т ц
2.Гаранционни условия – П 2	40 % (0,40)	100	Т г.у.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.



Указания за определяне на оценката по всеки показател Показател 1 – П 1 „Предложена цена”:

Показател 1 – П 1 „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,60.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_{п}}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя
- „ $C_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена
- „ $C_{п}$ ” е цената на п-я участник.

Точките по първия показател на п-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = T_{ц} \times 0,60, \text{ където:}$$

- „0,60” е относителното тегло на показателя.



Указания за определяне на оценката по всеки показател Показател 2 – П 2 „Гаранционни условия”:

Показател 2 – Гаранционни условия, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,40.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционния сервис. Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват, като сума от точките посочени в таблица № 2.

Таблица № 2 за показател П 2

Таблица № 2 за оценка по показател П ₂	Параметри	Точки
Гаранционни условия – П₂ Включващи: Гаранционен срок за поддръжка и сервис,	Гаранционен срок - от 18 месеца до 24 месеца включително от подписване на приемно предавателен протокол	100 точки (цифров израз)
	Гаранционен срок - от 12 месеца до 18 месеца включително от подписване на приемно предавателен протокол	50 точки (цифров израз)
	Гаранционен срок - до 12 месеца включително от подписване на приемно предавателен протокол	20 точки (цифров израз)
Максимално възможни точки по показател “Гаранционен срок за поддръжка и сервис” – Т г.с.		100 точки

В колона № 1 възложителят посочва условията, които са водещи при оценката и съответно определя броя на точките за всяко условие. Сумата от точките за най-оптималните параметри, посочени в колона 2, трябва да е равна на 100 точки - колона 3.

Забележка: Гаранционен срок над 24 месеца ще се счита за нереалистичен и оферти с предложен такъв срок за поддръжка и сервис ще бъдат приравнявани към точките описани в параметър „Гаранционен срок - от 18 месеца до 24 месеца включително от подписване на приемно предавателен протокол.”

Точките по втория показател на п-я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = Т_{г.с.} \times 0,40, \text{ където :}$$

➤ „0,40” е относителното тегло на показателя.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Комплексната оценка **/КО/** на всеки участник по съответната обособена позиция се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$\text{КО} = \Pi_1 + \Pi_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.